

Tips och trix! – En hjälpande hand på vägen för att ni ska nå ert mål med försäljningen. Ta del av nedan för att göra just er försäljning till en säljsuccé!

- Börja med att tillfråga föräldrar, mor och farföräldrar, kusiner, släkt och vänner om de vill stödja er med att köpa produkterna så att ni når ert mål med försäljningen.
- Fråga nära grannar men även låta de vuxna sätta upp beställningslistor på jobbet tillsammans med flyern.

Nu bör ni ha fått in en massa beställningar men vi har ett par tips till.

- Para ihop er två och två, ta med er beställningslistor och produktkataloger för att sedan gå ut i grannskapet. Ni kan nu nå fler kunder och går man två och två känns försäljningen lättare och ännu roligare!

Vad kan ni säga till era kunder som gör att de väljer att köpa just era doftljus? Jo..

- Att produkterna håller hög kvalitet, sotar inte och doftar underbart till ett lågt pris.
- De slipper åka och köpa ljus någon annanstans eftersom ni levererar direkt i dörren och tar betalt samtidigt.
- De stödjer er för att nå den målsättning ni har med försäljningen.

Egenskaper som säljer.

- Först och främst presentera dig själv och vilken klass, lag eller förening du representerar samtidigt som du visar produktkatalogen med produkterna.
- Var dig själv, tala om tydligt vad det är du säljer och varför, till exempel att du och din klass vill tjäna ihop pengar till en klassresa.
- Berätta mer om produkterna till en början, använd produktkatalogen och nämn priset för kund när denne frågar.

Har ni några frågor eller behöver hjälp, tveka inte att kontakta oss på Drömljus, vi svarar alltid på era frågor!

Drömljus

Ljus att trivas med